

PITCH



Présenter une solution



Seul / A deux / En groupe



1 à 2h de préparation

2min de présentation



Ordinateur, fiche de préparation, stylo

Objectifs

Présenter de manière courte (moins de 2min) et éloquente pour promouvoir une idée/un projet et donner envie d'en savoir plus.

Consignes

Comment : Énoncez clairement ce que vous demandez à votre audience et/ou ce que vous comptez faire pour mettre en place votre solution

Quoi : Présentez brièvement votre solution et la promesse de bénéfice pour votre cible

Pourquoi : Introduisez le problème de votre cible, auquel vous apportez une solution

Les clés d'un pitch réussi : Être clair, précis et percutant, utiliser une accroche à laquelle se reconnaître, s'adapter à la cible/l'auditoire, regarder l'audience, user du langage et du paralangage, parler distinctement, phrases courtes, attitude posée et affirmée, positif et souriant

Modèles / exemples

Fiche de préparation: [ici](#)

Outil pour aider à pitcher (en anglais) : [ici](#)

Ma thèse en 180 secondes : exemple de pitch [ici](#)

Astuces

Vous êtes sûr de votre solution, alors soyez sûr de vous quand vous présentez ! Le meilleur moyen de vous entraîner est de vous filmer en train de pitcher ou de demander à un ami non initié de vous écouter. N'oubliez pas de mettre un chrono !